

# **CREANCES & DETTES**

---

## **PIEGES A EVITER & SOLUTIONS**

### **PARTIE 1 / VOUS ETES CREANCIER D'UNE ENTREPRISE EN FRANCE**

#### **I/ EVITER LE RISQUE D'ETRE IMPAYE**

##### **A/ Se renseigner sur ses clients**

- 1/ Où trouver l'information ?
- 2/ Comment traiter l'information ?

##### **B/ Encadrer le risque client**

- 1/ La bonne gestion du compte client
- 2/ Un contrat écrit, un paiement mieux garanti

Quand, comment et avec qui, conclure le contrat ?  
Comment prévoir la bonne exécution du contrat ?  
Fixer les modalités du paiement

##### **C/ Garantir le paiement**

- 1/ Prendre une garantie sur le patrimoine
  - du débiteur : le gage, l'hypothèque, le nantissement
  - d'une autre personne : la caution
- 2/ Garantir la créance
  - L'assurance-crédit
  - L'affacturage

#### **II/ REAGIR FACE A L'IMPAYE**

##### **A/ Négocier le paiement**

- 1/ Transiger
- 2/ Accepter un moratoire de paiement
- 3/ Remettre la dette
- 4/ Compenser avec une autre dette

## B/ Obtenir le paiement forcé

### 1/ Le débiteur est "in bonis"

#### a/ Obtenir un titre exécutoire

A qui s'adresser ?

Quand et comment obtenir un titre exécutoire ?

Faut-il prendre des mesures conservatoires ?

#### b/ L'exécution sur les biens du débiteur

### 2/ Le débiteur est en procédure collective

#### a/ Déclarer sa créance

#### b/ Revendiquer sa marchandise

#### c/ Poursuivre ou résilier le contrat

#### d/ Racheter l'entreprise en difficultés

## **PARTIE 2 / VOUS ETES DEBITEUR EN DIFFICULTES EN FRANCE**

### **I/ PREVENIR SES DIFFICULTES**

#### A/ Analyser les difficultés

##### 1/ A qui demander conseil ?

##### 2/ Réaliser un audit économique et juridique

#### B/ Quelles solutions pour la prévention ?

##### 1/ Négocier avec ses créanciers

##### 2/ Solliciter l'intervention du juge

###### a/ Qui peut en bénéficier ?

###### b/ Quelles mesures possibles ?

Le mandat ad'hoc

La conciliation

La sauvegarde

### **II/ TRAITER SES DIFFICULTES**

#### **A/ Réagir face à l'état de cessation des paiements**

##### 1/ Le redressement judiciaire

###### a/ le plan de redressement

b/ la cession de l'entreprise

2/ La liquidation judiciaire

B/ Les règles de bonne conduite à appliquer en toute circonstance

1/ Réagir à temps

2/ Les comptes courants d'associés débiteurs

3/ La fixation de la rémunération du dirigeant

4/ La comptabilité

# **CREDITI & DEBITI**

---

## **TRAPPOLE DA EVITARE & SOLUZIONI**

### **PARTE 1 / SIETE CREDITORI DI UN'IMPRESA IN ITALIA**

#### **I/ LIMITARE IL RISCHIO DELL'INSOLVENZA DEL DEBITORE**

##### **A/ Ottenere informazioni commerciali sui clienti**

- 1/ Dove trovare l'informazione ?
- 2/ Come utilizzare l'informazione ?

##### **B/ Circoscrivere il rischio cliente**

- 1/ Monitorare il cliente
- 2/ Un contratto scritto, un pagamento meglio garantito

Quando, come e con chi sottoscrivere un contratto?  
Come tutelarsi per garantire la buona esecuzione di un contratto ?  
Stabilire modalità di pagamento

##### **C/ Garantire il pagamento**

- 1/ Acquisire una garanzia sul patrimonio  
il pegno, l'ipoteca, la fideiussione
- 2/ Garantire il credito  
L'assicurazione sul credito  
Il factoring

#### **II/ REAGIRE ALL'INSOLVENZA**

##### **A/ Negoziare il pagamento**

- 1/ Transazioni
- 2/ Accettare moratorie di pagamento
- 3/ Remissione del debito
- 4/ Compensazione con altri crediti

**B/ Ottenere il pagamento coatto**

**1/ Il debitore "in bonis"**

**a/ Ottenere un titolo esecutivo**

A chi rivolgersi?

Quando e come ottenere un titolo esecutivo?

Ricorrere a misure cautelari ?

**b/ L'esecuzione su beni del debitore e presso terzi**

**2/ Il debitore è sottoposto a procedure concorsuali**

a/ Ammissione del credito

b/ Rivendicazione, restituzione e separazione di cose mobili

c/ Adempimento o risoluzione del contratto

d/ Acquisizione dell'impresa in crisi

**PARTE 2 / SIETE DEBITORI IN STATO DI CRISI IN ITALIA**

**I/ PREVENIRE LA CRISI**

**A/ Analizzare la crisi dell'impresa**

1/ A chi chiedere un parere ?

2/ Effettuare un'analisi economica giuridica

**B/ Quali soluzioni per la prevenzione?**

1/ Negoziare con i creditori

2/ Accordi di ristrutturazione dei debiti

**II/ GESTIRE LA CRISI**

**A/ Reagire all'insolvenza**

1/ Concordato preventivo

2/ Amministrazione controllata

3/ Fallimento e concordato fallimentare

**B/ Le regole di buona condotta da applicare**